1 San Marcos

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL EN

GROWTH HACKING

ALIADO ACADÉMICO EN **ARGENTINA**: UNIVERSIDAD
SIGLO 21







Nuestros programas Internacionales forman parte de la alianza de la Universidad San Marcos con la Universidad Siglo 21 en Argentina, institución de alto prestigio en la educación superior privada en el país, con más de 25 años de experiencia posee una comunidad de más de 67.000 estudiantes y más de 23.000 egresados. Enfocada en la búsqueda por crear programas educativos que desarrollen las competencias laborales de alta demanda en el mercado.

DESCRIPCIÓN

El programa busca desarrollar competencias a través:

- Capacidad de aplicar los conceptos claves de Growth Hacking y alinear el setup inicial organizacional.
- · Habilidad de generar prototipos y tomar decisiones basado en los insight de la audiencia target mediante la generación de tráfico objetivo.
- Capacidad de identificar e implementar las tácticas adecuadas para activas usuarios dentro del funnel de conversión.
- Habilidad de reconocer eventos críticos y de optimización dentro del circuito de pagos de plataformas online aplicando tácticas y herramientas que le permitan aumentar las tasas de conversión.

DIRIGIDO A:

Profesionales con conocimientos y experiencia previa en marketing digital. Consultores Emprendedores tecnológicos que quieren comprender o manejar personalmente su estrategia de crecimiento. Profesionales de equipos de marketing y crecimiento de empresas de base digital (ecommerce, Saas...).

PERFIL DEL EGRESADO:

El Certificado le otorgará al egresado la capacidad para desempeñarse con conocimiento, aptitudes y habilidades como growth hacker en emprendimientos, startups o empresas de mediana y gran envergadura sobretodo pertenecientes a modelos de negocio online. Pudiendo actuar en todas las etapas del funnel de comercialización de la organización.

DURACIÓN:

4 meses

TITULACIÓN:

Certificación Internacional en Growth Hacking















PLANDE ESTUDIO

MODULO CONTENIDOS

MODULO I

- MINDSET Y ESTRATEGIA DE GROWTH HACKING
- Minset Inicial del Growth Hacker.
- Comportamiento del usuario en negocios digitales.
- Tracking del comportamiento del usuario.
- Cálculo de ROI y modelos de atribución

MODULO II

- ESTRATEGIA DE GH PARA LA INVESTIGACIÓN DE MERCADO Y GENERACIÓN DE TRÁFICO
- Análisis de audiencia.
- Investigación Online de mercado.
- Tácticas para conseguir visitas.
- Push & Product.

MODULO III

- ESTRATEGIA DE GROWTH HACKING PARA ACTIVAR USUARIOS
- Estrategia de activación de usuarios.
- Content Marketing.
- Estrategias de Hack en propiedades digitales.
- Estrategia de Lead Nurturing.

MODULO IV

- ESTRATEGIA DE CONVERSIÓN Y RETENCIÓN DE USUARIOS
- Estrategias de Conversión.
- Estrategia de retención de usuarios con Social Media.
- 4 Tácticas para retención de usuarios.
- Estrategias de revenue y optimización de ecommerce para retención.

